

AIDAF NextGen

Grand Tour
delle Imprese di Famiglia



Giovedì 21 e Venerdì 22 Marzo 2019

Premessa

Il numero di aziende familiari che nei prossimi 10 anni dovranno affrontare il passaggio generazionale si stima essere pari circa a 2 milioni di imprese.

Le sfide che le famiglie imprenditoriali dovranno affrontare nei prossimi anni saranno legate ad un contesto economico e sociale in profonda mutazione e all'incremento del numero di componenti della famiglia proprietaria dell'azienda.

Di fronte alle nuove generazioni si pongono, da un lato, infinite opportunità di sviluppo - in larga misura dovute alle nuove tecnologie digitali - e, d'altro lato, l'impellenza di proporre e sviluppare un modello di impresa più moderna, più aperta alla competizione, al rapporto con istituzioni ed enti di ricerca internazionali e a manager esterni alla famiglia. Un modello di business che si erga sui valori imprenditoriali ed etici della generazione che ha fondato l'impresa ma che riesca a renderli attuali e globali.

All'interno di un tale scenario, i giovani si pongono molte domande ('come poter far crescere e sviluppare l'azienda?' 'quale ruolo ricoprire all'interno dell'azienda?' 'come garantire la coesione della famiglia?' 'come realizzare un percorso efficace e soddisfacente di ingresso all'interno dell'azienda?') e pochi interlocutori che possano fornire loro delle risposte qualificate.

AIDAF ha ideato il progetto '**Grand Tour delle Imprese di Famiglia**', giunto alla sua 3° edizione, un tour automobilistico formativo e relazionale rivolto a giovani di famiglie imprenditoriali associate ad AIDAF.

Obiettivi

Il progetto nasce dal desiderio di offrire ai **giovani e ai senior di imprese familiari associate** ad AIDAF l'opportunità di conoscersi e aprirsi a un dialogo e a un confronto tra di loro, agevolato da un contesto informale e attraverso lo svolgimento di un percorso formativo e competitivo, abbinando l'attività sportiva e la scoperta di alcune imprese familiari italiane.

Partecipanti

Il Grand Tour delle Imprese di Famiglia è riservato ai **giovani delle famiglie imprenditoriali, di età compresa tra i 23 e i 35 anni.**

Svolgimento

Il Tour prevede la partecipazione di un gruppo di giovani, accompagnati da alcuni senior che verranno suddivisi in equipaggi che occuperanno un'auto per dirigersi in alcune imprese familiari. Ad ogni tappa, il gruppo avrà l'opportunità di conoscere e visitare un'impresa di famiglia accompagnato da un componente della famiglia proprietaria e di partecipare ad un workshop in cui affrontare un tema di specifico interesse per i giovani. Il workshop verrà strutturato in modo da permettere un'interazione tra i giovani.

Quota di partecipazione

La quota di partecipazione è pari a **250 Euro**, comprensiva delle spese di vitto, alloggio e trasferimento in auto. I costi di trasferimento verso Napoli sono a carico dei singoli partecipanti.

Partner

In funzione delle specifiche tematiche dei workshop, sono stati coinvolti partner di competenza:

- **BonelliErede**
- **EY**
- **UniCredit**



Programma

Giovedì 21 Marzo 2019

- 11.30** Ritrovo a Napoli presso Aeroporto Capodichino per ritiro autovetture
(volo consigliato Alitalia - AZ1293 delle 10.10 da Milano Linate)
- 12.00** Transfer da Napoli a Benevento
- 13.15** Arrivo in Rummo S.p.A.
- 13.30** Colazione di lavoro
- 14.30** Visita aziendale | **Rummo S.p.A.**
accompagnati dal dott. Antonio Rummo, Strategic Planner Rummo S.p.A.
- 16.00** Workshop | a cura di UniCredit Private Banking
- 17.00** Transfer verso Montesarchio (BN)
- 20.30** Cena e pernottamento a Montesarchio (BN)

Programma

Venerdì 22 Marzo 2019

- 08.30 Ritrovo dei partecipanti
- 09.00 Transfer verso Sapa S.p.A.
- 09.15 Arrivo in Sapa S.p.A.
- 09.30 Visita aziendale | **Sapa S.p.A.**
accompagnati dal dott. Giovanni Affinita, Executive Director - Chief Strategy Sales Sapa S.p.A.
- 11.00 Workshop | a cura di EY
- 12.30 Colazione di lavoro
- 13.00 Transfer verso Kiton S.p.A.
- 13.50 Arrivo in Kiton S.p.A.
- 14.00 Visita aziendale | **Kiton S.p.A.**
accompagnati dalla dott.ssa Maria Giovanna Paone, Vice Presidente Kiton S.p.A.
- 15.30 Workshop | a cura di BonelliErede
- 17.00 Transfer verso Napoli Aeroporto Capodichino
- 18.00 Arrivo Aeroporto Capodichino
(volo consigliato Alitalia - AZ1296 delle 20.20 per Milano Linate)

Partner Tecnico



StylishRent è una nuova società di autonoleggio premium a breve termine operativa in tutta Italia. Auto prestigiose e servizio di alta qualità, per trasformare ogni esigenza di guida in un'esperienza indimenticabile nel massimo comfort ed eleganza. Si può prenotare via web o telefono in modo rapido e sicuro e sarà il cliente a scegliere dove i nostri driver consegneranno la vettura, grazie ad un servizio disponibile 24 ore al giorno, 7 giorni su 7. La flotta è studiata per tutte le esigenze di mobilità flessibile e per chi vuole muoversi su strada con stile e unicità, a bordo di modelli di media ed alta gamma ben motorizzati e completamente accessoriati.

Partner di competenza

BonelliErede

BonelliErede è leader in Italia nei servizi legali, attivo in tutti i settori del diritto commerciale e nel diritto penale di impresa. Grazie alle proprie sedi in Europa, Africa e Medio Oriente e alla collaborazione con studi legali indipendenti in tutto il mondo, BonelliErede è a pieno titolo anche un player internazionale. Attraverso la piena integrazione delle competenze dei propri professionisti, lo studio articola la propria offerta in gruppi di lavoro multidisciplinari specializzati per settori e practice: i Focus Team. I Focus Team offrono assistenza a tutto tondo, che unisce alla competenza legale multidisciplinare un'approfondita conoscenza del mercato di riferimento delle imprese. BonelliErede è orientato al cliente, sempre in ascolto.



EY è leader mondiale nei servizi professionali di revisione e organizzazione contabile, assistenza fiscale e legale, transaction e consulenza. La nostra conoscenza e la qualità dei nostri servizi contribuiscono a costruire la fiducia nei mercati finanziari e nelle economie di tutto il mondo. I nostri professionisti si distinguono per la loro capacità di lavorare insieme per assistere i nostri stakeholder al raggiungimento dei loro obiettivi. Così facendo, svolgiamo un ruolo fondamentale nel costruire un mondo professionale migliore per le nostre persone, i nostri clienti e la comunità in cui operiamo.



Siamo un Gruppo paneuropeo semplice e di successo, con un modello commerciale lineare e un segmento Corporate & Investment Banking perfettamente integrato che mette a disposizione degli oltre 25 milioni di clienti un'unica rete in Europa Occidentale, Centrale e Orientale. Offriamo competenze locali nonché una rete internazionale in grado di accompagnare e supportare a livello globale la propria ampia base di clientela, fornendo un accesso senza precedenti alle banche leader presenti in 14 mercati strategici e in altri 18 Paesi in tutto il mondo. Il nostro network comprende Italia, Germania, Austria, Bosnia ed Erzegovina, Bulgaria, Croazia, Repubblica Ceca, Romania, Russia, Serbia, Slovacchia, Slovenia, Ungheria e Turchia.



AIDAF

ITALIAN FAMILY BUSINESS



AIDAF

Via San Simpliciano, 6
20121 Milano

T. +39 02 7601 5237
aidaf@aidaf.it - aidaf.it

